



MARKUS Partners hat die Gesellschafter eines Unternehmens aus dem Healthcare-Bereich beim Verkauf an eine Beteiligungsgesellschaft beraten.

Juni 2017 – Das inhabergeführte Unternehmen hat sich als ein Nischenanbieter hochprofessioneller Dienstleistungen im Gesundheitssektor etabliert und beschäftigt rund 100 Mitarbeiter. Nationale wie internationale Kunden, darunter global agierende Konzerne sowie öffentliche Auftraggeber, schätzen die Qualität der angebotenen Services. Das Unternehmen ist in den letzten Jahren stark gewachsen und führt zunehmend internationale Projekte durch.

Mit der Erweiterung des Gesellschafterkreises wird das Ziel verfolgt, die weitere Geschäftsentwicklung aktiv voranzutreiben. Mit der Hilfe des Healthcare erfahrenen Partners soll die Internationalisierung des Geschäfts forciert sowie Prozesse weiterentwickelt und institutionalisiert werden.

MARKUS Partners hat im Auftrag der Gesellschafter die Suche nach einem geeigneten Partner für das Unternehmen initiiert sowie den Transaktionsprozess strukturiert und begleitet. Da die Parteien Stillschweigen über die Transaktion vereinbart haben, können wir die Namen der Beteiligten nicht benennen.

Über MARKUS Partners – www.markuspartners.de

MARKUS Partners, Frankfurt am Main, ist eine partnergeführte M&A-Boutique und auf die Beratung bei der Unternehmensnachfolge, beim Kauf und Verkauf von Unternehmen sowie der Anbahnung von Unternehmenskooperationen spezialisiert. Gemeinsam blickt das Team auf mehrere Jahrzehnte Erfahrung im M&A- und Beteiligungsgeschäft zurück. MARKUS Partners ist Mitglied in der Vereinigung Deutscher M&A-Berater.